

it's not the product,  
it's our people



## Medewerker Sales

**Functieomschrijving:** Voor de afdeling Commercie zoeken wij een medewerker die naar onze klanten "de care" van Business Lease over kan brengen. Verder een optimale ondersteuning kan bieden aan de Buitendienst met als doel een hogere klanttevredenheid, meer leasecontracten en een hogere rentabiliteit

Je bent verantwoordelijk voor de volgende werkzaamheden:

- Benaderen van klanten conform de geplande contactmomenten uit het accountplan;
- Adviseren van klanten op operationeel niveau over wagenparkbeheer;
- Opstellen van offertes;
- Opvolgen van uitgebrachte offertes en expiraties;
- Signaleren van kansen en bedreigingen, deze vastleggen in het systeem en actie ondernemen richting Buitendienst en Binnendienst;
- Inplannen van afspraken voor accountmanagers met prospects en klanten en bewaken van de realisatie;
- Ondersteunen van de accountmanagers bij het voorbereiden van bezoeken;
- Contacten onderhouden met Verkoop Buitendienst over de portefeuille;
- Bijhouden en vullen van het CRM systeem;
- Verwerken van klant- en ordergegevens in het geautomatiseerde systeem.

**Functie eisen:** Voor deze functie zijn wij op zoek naar kandidaten die voldoen aan de volgende eisen:

- Minimaal 1-3 jaar ervaring in een soortgelijke functie;
- Opleiding op HBO niveau;
- Kennis van leasing/automotive;
- Kennis van geautomatiseerde systemen: MS Word, Outlook, Excel, Power Point;
- Kennis van CRM pakketen.

Je bent vakbekwaam, klant- en service gericht, zelfstandig, een teamspeler en bezit je de kwaliteit relaties op te bouwen.

**Business Lease** is opgericht in 1989 in Nederland en een belangrijke internationale organisatie op het gebied van Operationele leasing (personen- en lichte bedrijfsauto's) en andere financiële diensten. Wij willen binnen onze marktgebieden leidend zijn in serviceverlening naar onze (indirecte) klanten, berijders en als 'captive' voor dealers, gebruik makend van kwalitatieve, lange termijn 'partnerships' met onze leveranciers. Naast kantoren in Nederland heeft Business Lease internationaal haar netwerk opgebouwd en is zij een van de belangrijkste spelers in Centraal Europa op het gebied van Operationele Leasing. Onze belangrijkste 'USP's' (Unique Selling Points) zijn onze medewerkers en onze efficiënte, kwalitatieve procedures en systemen. We hebben een voortdurende focus op 'Business Development' inzake vergroting van onze distributiekkanalen en netwerken, met product- en servicevernieuwing en de opstart in nieuwe (deel)markten. Business Lease maakt onderdeel uit van AutoBinck Holding N.V.

### Geïnteresseerd in werken voor Business Lease?

Ben jij die professional die weet wat "Better Care" inhoudt en die dit in zijn dagelijkse werkzaamheden kan laten zien? Als je geïnteresseerd bent, zin hebt in een nieuwe uitdaging en je lid van ons team wil worden, aarzel dan niet en solliciteer. Je uitgebreide motivatie en CV kun je richten aan Carina Notmeijer, HR-Adviseur van Business Lease Nederland B.V. of verzend een e-mail naar [c.notmeijer@businesslease.nl](mailto:c.notmeijer@businesslease.nl).

T. 030-6985803 F. 030-6939391  
Business Lease Nederland B.V.  
Sparrenheuvel 10  
3708 JE ZEIST  
[www.businesslease.nl](http://www.businesslease.nl)

**business lease**  
same cars, better care