

it's not the product,
it's our people



Medewerker Re-marketing

Functieomschrijving: Voor deze nieuwe functie binnen de afdeling Operations zoeken wij een medewerker die verantwoordelijk is voor het realiseren van optimale verkoopopbrengst van einde contract lease-auto's

- Ondersteunen en informeren van de commerciële medewerkers met betrekking tot de verkoop van auto's
- Dagelijks verkopen van de einde lease contract auto's en aanbieden aan (vaste) handelaren en particulieren
- Controleren van inname-rapporten op niet geregistreerde schade
- Verzorgen van verschil handelswaarde/boekwaarde en overnameprijzen van voortijdige beëindiging auto's binnen de gestelde norm
- Tussentijds toekennen van restwaardes
- Verzorgen van administratieve afhandeling van het verkoopproces
- Verzorgen van de reconditionering van de non-actief auto's
- Verzorgen van de aanvragen voor transport
- Verzorgen van rapportage inzake verkochte aantallen en resultaat

Functie eisen: Voor deze functie zijn wij op zoek naar kandidaten die voldoen aan de volgende eisen:

- Opleiding op MBO+/HBO niveau
- Kennis van automatiseringssystemen: MS Excel, Outlook en Word
- Tussen de 3-5 jaar relevante werkervaring
- Je bent in staat (aantoonbaar) zelfstandig auto's te taxeren op handelswaarde
- Je hebt ervaring in het voeren van onderhandelingen in het zakelijke segment

Je bent vakbekwaam, klant- en service gericht, zelfstandig, een teamspeler.

Business Lease is opgericht in 1989 in Nederland en een belangrijke internationale organisatie op het gebied van Operationele leasing (personen- en lichte bedrijfsauto's) en andere financiële diensten. Wij willen binnen onze marktgebieden leidend zijn in serviceverlening naar onze (indirecte) klanten, berijders en als 'captive' voor dealers, gebruik makend van kwalitatieve, lange termijn 'partnerships' met onze leveranciers. Naast kantoren in Nederland heeft Business Lease internationaal haar netwerk opgebouwd en is zij een van de belangrijkste spelers in Centraal Europa op het gebied van Operationele Leasing. Onze belangrijkste 'USP's' (Unique Selling Points) zijn onze medewerkers en onze efficiënte, kwalitatieve procedures en systemen. We hebben een voortdurende focus op 'Business Development' inzake vergroting van onze distributiekanaalen en netwerken, met product- en servicevernieuwing en de opstart in nieuwe (deel)markten. Business Lease maakt onderdeel uit van AutoBinck Holding N.V.

Geïnteresseerd in werken voor Business Lease?

Ben jij die professional die weet wat "Better Care" inhoudt en die dit in zijn dagelijkse werkzaamheden kan laten zien? Als je geïnteresseerd bent, zin hebt in een nieuwe uitdaging en je lid van ons team wil worden, aarzel dan niet en solliciteer. Je uitgebreide motivatie en CV kun je richten aan Carina Notmeijer, HR-Adviseur van Business Lease Nederland B.V. of verzend een e-mail naar c.notmeijer@businesslease.nl.

T. 030-6985803 F. 030-6939391
Business Lease Nederland B.V.
Sparrenheuvel 10
3708 JE ZEIST
www.businesslease.nl

business lease
same cars, better care